

## Paris 15è

### Descriptif de l'offre

---

Vos missions sont :

- Assurer l'accueil de vos client(e)s et la vente des produits et soins Yves Rocher.
- Développer le chiffre d'affaires du magasin et de l'institut en fidélisant la clientèle en mobilisant un haut niveau de service et de connaissance produit.
- Réceptionner, contrôler et mettre en place les marchandises en rayon et en réserve.
- Participer aux opérations commerciales effectuées par le Centre de Beauté.
- Assurer l'entretien du magasin, des cabines, des soins et du matériel, communiquer les besoins de stocks de produits professionnels cabines, des produits d'entretien et de maintenance.

Vous êtes garant(e) de l'image de la Marque Yves Rocher auprès de nos clientes.

### Profil recherché

---

Et vous ?

Vous disposez d'une réelle appétence pour l'univers cosmétique et vous avez donné à votre parcours une orientation commerciale.

Vous maîtrisez parfaitement les techniques de vente.

Voilà ce qu'il vous faut pour réussir à coup sûr sur ce poste :

- Un excellent relationnel, de l'énergie et un sens élevé de la satisfaction clients
- Vous êtes doté(e) d'un réel sens de l'organisation
- Vous êtes une personne réactive, organisée, ponctuelle et qui sait gérer les priorités

Au-delà des compétences techniques ce sont vos qualités humaines qui feront la différence !

Convaincu(e) qu'on parle de vous ? Prenez contact avec nous !