



Apprenti(e) commercial H/F en alternance 📍 Ile-de-France

BTS NDRC
- Négociation et Digitalisation de la Relation Client -
Alternance de 24 mois

DESCRIPTION DU POSTE

🏢 L'ENTREPRISE

Notre solution offre des fonctionnalités de pointe telles que la surveillance des installations, l'optimisation énergétique, la gestion des équipements, et bien plus encore.

En tant que commercial, vous aurez l'opportunité de collaborer avec une entreprise innovante spécialisée dans les solutions de gestion technique avancée pour les bâtiments tertiaires.

Votre rôle consistera à identifier de nouvelles opportunités d'affaires, établir des relations avec des clients potentiels du secteur tertiaire (bureaux, centres commerciaux, hôtels, etc.) et faciliter la conclusion de contrats.

🎯 MISSIONS

- Prospection téléphonique
- Organisation de meeting
- Présentation des solutions Groupesmart
- Établir des devis
- Présenter les devis

CRITÈRES CANDIDAT

🎓 FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BTS NDRC au sein de l'IFCV.



NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Dynamisme
- Sens de l'organisation
- Bon relationnel