



Conseiller de vente H/F en alternance
📍 en Ile-de-France

BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)

DESCRIPTION DU POSTE

L'ENTREPRISE

Levi Strauss & Co. plus connu sous le nom de Levi's fait partie des plus grandes entreprises mondiales du secteur de l'habillement et mène le jeu en matière de jeans. Nous possédons près de 500 boutiques à travers le monde et vendons nos produits dans plus de 100 pays.

Toi aussi, rejoint la Team Levi's !

MISSIONS

En qualité de **Conseiller(ère) de vente**, tes missions seront les suivantes :

- Accueil, orientation, conseil, vente et vente additionnelle
- Tenue de la vitrine et mise en rayon
- Rangement et conditionnement
- Entretien des locaux
- Inventaires
- Suivi des stocks



CRITÈRES CANDIDAT

FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BAC+2 dans le secteur du commerce à l'IFCV.

NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Motivé(e), dynamique et autonome
- Grande rigueur, adaptabilité et forte capacité d'organisation.
- Excellente présentation et expression orale
- Sens du travail en équipe