



dinh van

P A R I S

Conseiller de Vente H/F en alternance
à Paris

BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)

DESCRIPTION DU POSTE

L'ENTREPRISE

Les années 60 connaissent des changements radicaux dans la société française qui s'expriment par la naissance du prêt-à-porter impulsé par Yves Saint Laurent et Pierre Cardin ou l'essor du design. Porté par cette effervescence créative, Jean Dinh Van quitte Cartier où il a travaillé pendant dix années, et fonde sa maison. En 1965, la maison dinh van est créée avec pour ambition de **proposer un luxe moderne, une joaillerie à porter au quotidien.**

MISSIONS

En tant qu'ambassadeur(rice) de la marque, **vous accueillerez et guiderez le client** dans la découverte de notre univers.

Pleinement investi(e) dans la réalisation de vos objectifs, autonome et polyvalent (**tenue de stock, rangement, présentation, encaissement, etc....**), vous veillerez à **développer et à fidéliser la clientèle** en assurant **un service personnalisé et axé sur l'excellence.**

En tant que Conseiller(ère) de vente luxe, **vous incarnerez les valeurs de notre Maison.** Ce rôle, ainsi que l'exigence de notre clientèle, impliquent que vous portiez **une attention particulière à votre image.**



CRITÈRES CANDIDAT

FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BAC+2 MCO spécialisation Luxe à l'IFCV.

NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Excellente présentation
- Flexibilité
- Très bonne élocution
- Maîtrise d'un argumentaire de vente solide
- Passion pour le secteur du luxe et connaissance de sa clientèle
- Esprit d'équipe
- Dynamisme