



# HUGO BOSS

Conseiller de vente H/F en alternance  
 en Ile-de-France

**BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)**

## DESCRIPTION DU POSTE

### L'ENTREPRISE

**La Maison HUGO BOSS** est spécialisée dans le Prêt-à-Porter haut de gamme. HUGO BOSS est une maison de mode allemande créée en 1924. Elle propose plusieurs lignes de Prêt-à-Porter et d'accessoires Homme et Femme. Ses 2 marques BOSS et HUGO permettent à la maison de proposer aux clients deux lifestyles différents.

Forte de son développement, l'entreprise permet des opportunités d'emplois dans un environnement premium.

### MISSIONS

Vous êtes passionné(e) par nos produits et notre marque. Vous assurez un service d'excellence à la clientèle, tant locale qu'internationale. Vous construisez une base de clients fidèles et réguliers pour favoriser le succès commercial du point de vente.

Dans ce cadre, vos missions sont les suivantes :

- Accueillir, conseiller et fidéliser la clientèle locale et internationale,
- Veiller à la tenue et au réassort de la surface de vente,
- Participer au merchandising avec la mise en place des nouvelles collections dans le respect des codes établis par la marque,
- Participer à la gestion et à l'organisation des stocks.
- Respecter les règles et procédures internes à HUGO BOSS.

Cette liste est non exhaustive.



## CRITÈRES CANDIDAT

### FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BAC+2 dans le domaine du commerce à l'IFCV.

### NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

### COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Intérêt fort pour la mode masculine et féminine et leur culture, sensibilité luxe
- Aisance dans un univers commercial et professionnel
- Attitude professionnelle
- Sens du service
- Bonne présentation