



HUGO BOSS

Conseiller de vente H/F en alternance
 en Ile-de-France

BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)

DESCRIPTION DU POSTE

L'ENTREPRISE

La Maison HUGO BOSS est spécialisée dans le Prêt-à-Porter haut de gamme. HUGO BOSS est une maison de mode allemande créée en 1924. Elle propose plusieurs lignes de Prêt-à-Porter et d'accessoires Homme et Femme. Ses 2 marques BOSS et HUGO permettent à la maison de proposer aux clients deux lifestyles différents.

Forte de son développement, l'entreprise permet des opportunités d'emplois dans un environnement premium.

MISSIONS

Vous êtes passionné(e) par nos produits et notre marque. Vous assurez un service d'excellence à la clientèle, tant locale qu'internationale. Vous construisez une base de clients fidèles et réguliers pour favoriser le succès commercial du point de vente.

Dans ce cadre, vos missions sont les suivantes :

- Accueillir, conseiller et fidéliser la clientèle locale et internationale,
- Veiller à la tenue et au réassort de la surface de vente,
- Participer au merchandising avec la mise en place des nouvelles collections dans le respect des codes établis par la marque,
- Participer à la gestion et à l'organisation des stocks.
- Respecter les règles et procédures internes à HUGO BOSS.

Cette liste est non exhaustive.



CRITÈRES CANDIDAT

FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BAC+2 dans le domaine du commerce à l'IFCV.

NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Intérêt fort pour la mode masculine et féminine et leur culture, sensibilité luxe
- Aisance dans un univers commercial et professionnel
- Attitude professionnelle
- Sens du service
- Bonne présentation