

# RESPONSABLE DES VENTES

## Missions

Le responsable des ventes est un réel professionnel de terrain. Il est le garant du résultat commercial d'un secteur ou d'une gamme de produits.

Ses missions sont les suivantes :

Dynamisme

Fixer un objectif individuel

Écoute

Planification des actions commerciale

Rigueur

Mise en place des récompenses financières ou physiques

Organisation

Contrôle des résultats, des plannings et des budgets

Accompagnement d'une équipe commerciale

### Perspectives d'évolution

Directeur des ventes

Directeur commercial