

PREMIER VENDEUR

Missions

Le premier vendeur doit être capable de conseiller un client afin que celui-ci fasse le choix qui corresponde au mieux à ses attentes. Ses missions sont les suivantes :



Rigueur

Accueillir et conseiller les clients

Goût pour la vente

Réceptionner et contrôler les livraisons, gérer le stock et faire l'inventaire

Négociation

Participer à la mise en place des animations et opérations commerciales

Sens du relationnel

Réaliser les encaissements

Maîtrise des chiffres

Quelle formation

Bac Pro commerce

Perspectives d'évolution

Chef d'équipe
Chef de rayon
Chef de département
Directeur de magasin