

NÉGOCIATEUR IMMOBILIER

Missions

Dans sa propre agence ou au sein d'un réseau franchisé, le négociateur immobilier, qui est avant tout un commercial, joue le rôle d'intermédiaire entre vendeur et acheteur, propriétaire et locataire.

Ses missions sont les suivantes :

Force de conviction

Estimer les biens immobiliers

Diplomatie

Garantir la promotion du bien en terme de publicité ou d'affichage

Organisation

Assurer la médiation entre le vendeur et l'acheteur

Aisance relationnelle

Développer le portefeuille de l'agence

Réactivité

Quelle formation

BTS NDRC

Perspectives d'évolution

Notaire
Promoteur immobilier
Juriste immobilier