NÉGOCIATEUR À L'INTERNATIONAL

Missions

Expert de l'export, le négociateur à l'international assure le développement commercial sur une zone géographique et négocie les contrats auprès d'entreprises étrangères.
Ses missions sont les suivantes :

- Proposition d'une offre adaptée aux besoins
- Prospection des clients potentiels
- Élaboration d'une stratégie commerciale sur une zone géographique donnée
- Négociation et signature des contrats
- Suivi de la vente et de la satisfaction du client

Capacité d'écoute

Sens relationnel

Diplomatie

Disponibilité

Savoir-faire

- Techniques commercial et de vente
- Techniques de négociation
- Connaissance des technicités des produits de l'entreprise
- Maîtrise de la langue anglaise

ifcvcommerce
VENTE ET SUPPORT