CONSULTANT ACHAT



Le consultant achat offre ses conseils et son expertise dans l'acquisition de tous les produits et services nécessaire au bon fonctionnement de l'entreprise.

Ses missions sont les suivantes :

Prospection de fournisseurs et prestataires

Définir les besoins de l'organisme

Veille économique du marché

Négociation des prix et des modalités de livraison

Assurer l'approvisionnement de l'entreprise au meilleur rapport qualité/prix

Perspectives d'évolution

Directeur des achats Chef de groupe achats

*** ifcv**commerce

Négociation ——

Relationnel

Rigueur

Autonomie

Curiosité

Quelle formation

BAC +3 AFI