

# ACHETEUR INDUSTRIEL

## Missions

Fonction stratégique pour toutes les entreprises, l'acheteur industriel occupe une fonction déterminante. Il assure les meilleures conditions d'achat, en négociant les meilleures conditions de prix.

Ses missions sont les suivantes :

Adaptabilité

Réalisation d'étude de marché et définition des besoins de l'entreprise

Sens relationnel

Suivi des prestataires, des contrats et des stocks

Anticipation

Recherche et sélection des produits et des fournisseurs selon les programmes d'achat fixés

Esprit d'analyse

Choix des prestataires et fournisseurs puis analyse des offres

Négociation des contrats commerciaux

## Savoir-faire

- Maîtrise des outils informatique
- Techniques de négociation
- Connaissance du marché, des produits et de la concurrence
- Maîtrise de la langue anglaise
- Maîtrise du droit commercial

 **ifcvcommerce**

VENTE ET SUPPORT