



DE FURSAC

Conseiller de Vente H/F en alternance
📍 à Paris

BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)

DESCRIPTION DU POSTE

L'ENTREPRISE

De Fursac est une maison française de prêt-à-porter Homme Haut de Gamme créée en 1973. La marque met son savoir-faire et son amour des matières au service d'une allure au style français, à la croisée des chemins entre l'élégance d'hier et le chic moderne.

Disposant aujourd'hui d'une cinquantaine de points de vente répartis en France et en Europe, et la maison De Fursac souhaite poursuivre son expansion dans les années à venir avec l'ouverture de nouvelles boutiques et nouveaux corners.

De Fursac a rejoint le groupe SMCP, partageant ensemble une même vision sur ses stratégies et la force de ses équipes.

MISSIONS

Ambassadeur(rice) de notre marque pour représenter le chic à la française, vous êtes attiré(e) par les défis et le monde du prêt-à-porter. En tant que Conseille(ère) de vente, vous participerez à l'organisation de votre point de vente au côté d'une équipe qui partage nos valeurs.

Passionné(e), polyvalent(e) et engagé(e), vous voulez vous investir pleinement dans vos missions et offrir une expérience cliente qualitative et unique à votre interlocuteur.

Vos principales missions :

- Accueillir et accompagner la clientèle



- Personnaliser les conseils et renseignements en fonction des besoins du client
- Mettre en application votre expertise sur les techniques de vente
- Connaissances des collections et des gammes
- Mettre en lumière nos produits et la Maison De Fursac
- Contribution au bon fonctionnement du point de vente
- Développement du chiffre d'affaires et des KPI

CRITÈRES CANDIDAT

FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BTS MCO spécialisation Luxe à l'IFCV.

NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

Une première expérience en vente est appréciée.

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Dynamisme, curiosité
- Attrait pour la vente et le challenge