

CONTRÔLEUR DE GESTION



Les Missions :

- Gérer un portefeuille de clients et prospects
- Analyser et comprendre les besoins des clients
- Vendre des solutions adaptées à ses clients
- Promouvoir l'offre de services ou de produits de l'entreprise
- Développer l'activité auprès de prospects
- Rendre compte de son activité commerciale
- Participer aux actions de communication (salons, etc.)
- Gérer les litiges commerciaux en lien avec le client et l'équipe projet

Compétences recherchées :

- Solide formation comptable et financière
- Maîtrise des outils informatiques
- Sens de l'organisation et rigueur
- Talent de négociation
- Qualités relationnelles

Cursus / Formation :

- BAC+3 MCR (Manager Commerce Retail)

Perspectives d'évolution :

Le métier de contrôleur de gestion permet de prendre en charge, progressivement, des fonctions de plus en plus larges et devenir contrôleur financier, directeur du contrôle de gestion ou directeur administrateur et financier.

